



Communiqué de presse

Pour diffusion immédiate

BRP ANNONCE LES RÉSULTATS DE SON QUATRIÈME TRIMESTRE ET DE SON ANNÉE FINANCIÈRE 2020



En janvier, BRP a dévoilé la motoneige Summit 850 E-TEC Turbo qui possède le tout premier moteur à deux temps turbocompressé au monde et qui a été conçu en usine¹. © BRP 2020

Faits saillants pour l'année vs AF2019:

- Solide performance en Amérique du Nord pour la catégorie des sports motorisés avec des ventes au détail en hausse de 15 % au cours de l'AF2020;
- Les revenus ont totalisé 6 052,7 millions de dollars, soit une augmentation de 808,9 millions de dollars, ou 15,4 %;
- La marge brute a totalisé 1 454,0 millions de dollars, ce qui représente 24,0 % des revenus, soit une augmentation de 200,6 millions de dollars;
- Le bénéfice net s'est chiffré à 370,6 millions de dollars, soit une augmentation de 143,3 millions de dollars, ce qui a donné lieu à un bénéfice dilué par action de 3,96 \$, en hausse de 1,68 \$ par action, ou 73,7 %;
- Le bénéfice net normalisé² a totalisé 358,4 millions de dollars, soit une augmentation de 49,8 millions de dollars, ce qui a donné lieu à un bénéfice dilué par action normalisé² de 3,83 \$, en hausse de 0,73 \$ par action, ou 23,5 %;
- Le BAIIA normalisé² s'est chiffré à 804,4 millions de dollars, ce qui représente 13,3 % des revenus, soit une hausse de 148,5 millions de dollars, ou 22,6 %.

De plus:

- À la lumière de la situation entourant la COVID-19, BRP mets proactivement en place différentes mesures afin de protéger sa flexibilité financière et ne publiera pas de perspective financière annuelle pour l'AF2021 à ce moment-ci.

^[1] Basé sur des recherches internes et à de l'information accessible au public.

^[2] Se reporter à la section « Mesures non définies par les IFRS » de ce communiqué de presse pour les définitions et, lorsque nécessaire, les rapprochements aux mesures conformes aux normes IFRS les plus directement comparables.

Faits saillants du trimestre vs T4 de l'AF2019:

- Les ventes au détail de BRP dans la catégorie sports motorisés en Amérique du Nord ont augmenté de 12% au cours du trimestre, avec une augmentation des ventes de véhicules côte à côte (VCC) de plus de 30 %;
- Les revenus ont totalisé 1 615,9 millions de dollars, soit une augmentation de 110,0 millions de dollars, ou 7,3 %;
- La marge brute a totalisé 383,7 millions de dollars, ce qui représente 23,7 % des revenus, soit une augmentation de 48,8 millions de dollars;
- Le bénéfice net s'est chiffré à 118,2 millions de dollars, soit une augmentation de 35,5 millions de dollars, ce qui a donné lieu à un bénéfice dilué par action de 1,32 \$, en hausse de 0,48 \$ par action, ou 57,1 %;
- Le bénéfice net normalisé¹ a totalisé 100,2 millions de dollars, soit une augmentation de 14,4 millions de dollars, ce qui a donné lieu à un bénéfice dilué par action normalisé¹ de 1,12 \$, en hausse de 0,24 \$ par action, ou 27,3 %;
- Le BAIIA normalisé¹ s'est chiffré à 221,8 millions de dollars, ce qui représente 13,7 % des revenus, soit une hausse de 39,9 millions de dollars, ou 21,9 %.

1 Se reporter à la section « Mesures non définies par les IFRS » de ce communiqué de presse pour les définitions et, lorsque nécessaire, les rapprochements aux mesures conformes aux normes IFRS les plus directement comparables.

Valcourt, Québec, 20 mars, 2020 – BRP Inc. (TSX:DOO; NASDAQ:DOOO) a publié aujourd'hui ses résultats financiers pour le trimestre et l'année terminés le 31 janvier 2020. Notez qu'à moins d'indication contraire, toutes les données sont en dollars canadiens.

« Nous avons conclu une autre année record pour l'AF2020. Notre augmentation de 15 % des ventes au détail dans une industrie nord-américaine stagnante, démontre notre solide position sur le marché et nous a permis de livrer notre plan quinquennal *Challenge 2020* un an à l'avance, en dépassant nos cibles établies, soit des revenus de 6 milliards de dollars et un BPA de 3,50 \$ », a confirmé José Boisjoli, président et chef de la direction.

« En cette période, nos pensées vont à tous ceux qui ont été affectés par la COVID-19 et nous mettons présentement en place différentes mesures pour assurer la santé et la sécurité de nos employés à travers le monde. En raison de l'incertitude mondiale actuelle, nous mettons proactivement en place des mesures afin de protéger notre flexibilité financière. Nous surveillons la situation de près afin d'évaluer l'impact sur nos activités. Par conséquent, nous n'émettrons pas de perspectives financières pour l'année 2021 », a déclaré M. Boisjoli.

« Notre présence manufacturière diversifiée, notre portefeuille de produits, notre présence sur le marché et notre équipe de direction expérimentée constituent une base solide pour traverser cette période d'incertitude tout en préservant notre position de leader de l'industrie », a conclu M. Boisjoli.

Données sur le bénéfice net

(en millions de dollars canadiens) (non audité)	Trimestres terminés les		Exercices terminés les		
	31 janvier 2020	31 janvier 2019	31 janvier 2020	31 janvier 2019	31 janvier 2018
					Données retraitées ¹
Revenus par catégorie					
Groupe sports motorisés					
Produits toutes saisons	705,1 \$	597,6 \$	2 791,7 \$	2 240,6 \$	1 810,0 \$
Produits saisonniers	542,7	577,6	1 901,4	1 803,5	1 553,9
PAV liés aux véhicules récréatifs et moteurs pour OEM	215,4	202,7	799,8	707,5	659,7
Groupe marin	152,7	128,0	559,8	492,2	428,9
Total des revenus	1 615,9	1 505,9	6 052,7	5 243,8	4 452,5
Coût des ventes	1 232,2	1 171,0	4 598,7	3 990,4	3 407,4
Marge brute	383,7	334,9	1 454,0	1 253,4	1 045,1
<i>En pourcentage des revenus</i>	23,7 %	22,2 %	24,0 %	23,9 %	23,5 %
Charges d'exploitation					
Vente et marketing	88,9	88,1	382,5	336,9	288,6
Recherche et développement	64,7	63,5	238,4	221,7	198,6
Frais généraux et administratifs	68,5	58,9	256,9	214,7	166,3
Autres charges (revenus) d'exploitation	(35,8)	(2,1)	(28,1)	7,5	13,9
Total des charges d'exploitation	186,3	208,4	849,7	780,8	667,4
Bénéfice d'exploitation	197,4	126,5	604,3	472,6	377,7
Frais financiers nets	24,6	19,2	88,7	73,9	54,4
(Gain) perte de change sur la dette à long terme	9,5	0,8	9,9	69,8	(53,3)
Bénéfice avant impôt	163,3	106,5	505,7	328,9	376,6
Charge d'impôt	45,1	23,8	135,1	101,6	137,5
Bénéfice net	118,2 \$	82,7 \$	370,6 \$	227,3 \$	239,1 \$
Montant attribuable aux actionnaires	118,4 \$	82,7 \$	371,4 \$	227,0 \$	238,9 \$
Montant attribuable aux participations ne donnant pas le contrôle	(0,2) \$	— \$	(0,8) \$	0,3 \$	0,2 \$
BAIIA normalisé²	221,8 \$	181,9 \$	804,4 \$	655,9 \$	536,2 \$
Bénéfice net normalisé²	100,2 \$	85,8 \$	358,4 \$	308,6 \$	245,5 \$

¹ Données retraitées afin de refléter l'adoption d'IFRS 15, *Produits des activités ordinaires tirés de contrats conclus avec des clients*, et d'IFRS 9, *Instruments financiers*, comme l'explique la note 31 des états financiers consolidés audités pour l'exercice terminé le 31 janvier 2019.

² Se reporter à la section « Mesures non définies par les IFRS » de ce communiqué de presse pour les définitions et, lorsque nécessaire, les rapprochements aux mesures conformes aux normes IFRS les plus directement comparables.

Autres données financières

(en millions de dollars canadiens, sauf les données par action) (non audité)	Trimestres terminés les		Exercices terminés les		
	31 janvier 2020	31 janvier 2019	31 janvier 2020	31 janvier 2019	31 janvier 2018
					Données retraitées ¹
Revenus par territoire					
États-Unis	856,2 \$	800,8 \$	3 321,2 \$	2 817,1 \$	2 247,7 \$
Canada	238,9	209,4	951,8	845,5	772,2
International ²	520,8	495,7	1 779,7	1 581,2	1 432,6
	1 615,9 \$	1 505,9 \$	6 052,7 \$	5 243,8 \$	4 452,5 \$
Dividendes déclarés par action	0,10 \$	0,09 \$	0,40 \$	0,36 \$	0,24 \$
Nombre moyen pondéré d'actions – de base	88 617 489	97 134 909	92 760 943	98 291 845	106 961 014
Nombre moyen pondéré d'actions – dilué	89 888 161	97 975 542	93 813 815	99 588 888	107 917 087
Bénéfice par action – de base	1,34 \$	0,85 \$	4,00 \$	2,31 \$	2,23 \$
Bénéfice par action – dilué	1,32	0,84	3,96	2,28	2,21
Bénéfice normalisé par action – de base ³	1,13	0,88	3,87	3,14	2,29
Bénéfice normalisé par action – dilué ³	1,12	0,88	3,83	3,10	2,27

¹ Données retraitées afin de refléter l'adoption d'IFRS 15, Produits des activités ordinaires tirés de contrats conclus avec des clients, et d'IFRS 9, Instruments financiers, comme l'explique la note 31 des états financiers consolidés audités pour l'exercice terminé le 31 janvier 2019.

² International s'entend de tous les pays sauf les États-Unis et le Canada.

³ Se reporter à la section « Mesures non définies par les IFRS » de ce communiqué de presse pour les définitions et, lorsque nécessaire, les rapprochements aux mesures conformes aux normes IFRS les plus directement comparables.

Données sur la situation financière

(en millions de dollars canadiens) (non audité)	Au 31 janvier 2020	Au 31 janvier 2019	Au 31 janvier 2018
			Données retraitées ¹
Trésorerie	42,5 \$	100,0 \$	226,0 \$
Fonds de roulement	(211,9)	(192,6)	(92,9)
Immobilisations corporelles	1 027,4	905,1	766,8
Total de l'actif	3 767,1	3 077,2	2 623,6
Total des passifs financiers non courants	1 883,8	1 225,5	1 022,8
Total du passif	4 356,8	3 400,0	2 915,6
Déficit	(589,7)	(322,8)	(292,0)

¹ Données retraitées afin de refléter l'adoption d'IFRS 15, Produits des activités ordinaires tirés de contrats conclus avec des clients, et d'IFRS 9, Instruments financiers, comme l'explique la note 31 des états financiers consolidés audités pour l'exercice terminé le 31 janvier 2019.

Faits saillants du trimestre et de l'année terminés le 31 janvier 2020

Les **revenus** ont augmenté de 110,0 millions de dollars, ou 7,3 %, pour se chiffrer à 1 615,9 millions de dollars pour le **trimestre** terminé le 31 janvier 2020, comparativement à 1 505,9 millions de dollars pour la période correspondante terminée le 31 janvier 2019. L'augmentation des revenus découle principalement de la hausse des ventes en gros de produits toutes saisons, facteur contrebalancé en partie par une fluctuation défavorable de 27 millions de dollars des taux de change.

Les ventes au détail de véhicules récréatifs motorisés et de moteurs hors-bord de la Société en Amérique du Nord ont augmenté de 12 % pour le **trimestre** terminé le 31 janvier 2020 par rapport au trimestre terminé le 31 janvier 2019. L'augmentation est attribuable aux produits toutes saisons et aux motoneiges.

La **marge brute** a augmenté de 48,8 millions de dollars, ou 14,6 %, pour se chiffrer à 383,7 millions de dollars pour le **trimestre** terminé le 31 janvier 2020, comparativement à 334,9 millions de dollars pour la période correspondante terminée le 31 janvier 2019. Cette augmentation de la marge brute comprend une fluctuation défavorable des taux de change de 26 millions de dollars. Le pourcentage de marge brute a augmenté de 150 points de base, passant de 22,2 % pour le trimestre terminé le 31 janvier 2019 à 23,7 %. L'augmentation de 150 points de base est principalement attribuable aux prix favorables et aux variations des programmes de vente, ainsi qu'à la baisse des coûts au titre des garanties et à la hausse du volume de ventes de produits, facteurs contrebalancés en partie par la fluctuation défavorable des taux de change.

Les **charges d'exploitation** ont diminué de 22,1 millions de dollars, ou 10,6 %, pour atteindre 186,3 millions de dollars pour le **trimestre** terminé le 31 janvier 2020, comparativement à 208,4 millions de dollars pour le trimestre terminé le 31 janvier 2019. Cette diminution est principalement attribuable au renversement de charges liée au jugement favorable relativement à l'une des actions en justice, facteur contrebalancé en partie par la hausse des frais généraux et administratifs à l'égard des investissements continus dans les produits.

Les **revenus** ont augmenté de 808,9 millions de dollars, ou 15,4 %, pour se chiffrer à 6 052,7 millions de dollars pour l'**exercice** terminé le 31 janvier 2020, comparativement à 5 243,8 millions de dollars pour la période correspondante terminée le 31 janvier 2019. L'augmentation des revenus découle principalement de la hausse des ventes en gros de produits toutes saisons.

Les ventes au détail de véhicules récréatifs motorisés et de moteurs hors-bord de la Société en Amérique du Nord ont augmenté de 12 % pour l'**exercice** terminé le 31 janvier 2020, par rapport à l'exercice terminé le 31 janvier 2019, essentiellement en raison d'une augmentation des ventes de produits toutes saisons.

La **marge brute** a augmenté de 200,6 millions de dollars, ou 16,0 %, pour se chiffrer à 1 454,0 millions de dollars pour l'**exercice** terminé le 31 janvier 2020, comparativement à 1 253,4 millions de dollars pour la période correspondante terminée le 31 janvier 2019. Le pourcentage de marge brute a augmenté de 10 points de base, passant de 23,9 % pour l'exercice terminé le 31 janvier 2019 à 24,0 %. L'augmentation est principalement attribuable à la hausse du volume de ventes de produits toutes saisons, ainsi qu'aux prix favorables et aux variations des programmes de vente, facteurs contrebalancés en partie par la hausse des coûts des matières et des coûts de production et de distribution.

Les **charges d'exploitation** ont augmenté de 68,9 millions de dollars, ou 8,8 %, pour atteindre 849,7 millions de dollars pour l'**exercice** terminé le 31 janvier 2020, comparativement à 780,8 millions de dollars pour l'exercice terminé le 31 janvier 2019. L'augmentation est principalement attribuable au soutien au lancement de divers produits, aux investissements continus dans les produits, aux coûts liés à la modernisation des systèmes informatiques, et aux charges d'exploitation additionnelles découlant de l'acquisition de sociétés de bateaux dans le secteur Groupe marin, facteurs contrebalancés en partie par la reprise de charges liée au jugement favorable.

PORTRAIT DU TRIMESTRE PAR SECTEUR

Groupe sports motorisés

Produits toutes saisons

Les revenus tirés des produits toutes saisons ont augmenté de 107,5 millions de dollars, ou 18,0%, pour se chiffrer à 705,1 millions de dollars pour le trimestre terminé le 31 janvier 2020, comparativement à 597,6 millions de dollars pour la période correspondante terminée le 31 janvier 2019. L'augmentation tient principalement à la hausse du volume des ventes de VCC, contrebalancée en partie par la fluctuation défavorable des taux de change de 11 millions de dollars.

Les ventes au détail de produits toutes saisons en Amérique du Nord ont augmenté d'un niveau de pourcentage se situant dans le bas de la tranche de 20 à 30 pour cent par rapport au trimestre terminé le 31 janvier 2019.

Produits saisonniers

Les revenus tirés des produits saisonniers ont diminué de 34,9 millions de dollars, ou 6,0 %, pour se chiffrer à 542,7 millions de dollars pour le trimestre terminé le 31 janvier 2020, comparativement à 577,6 millions de dollars pour la période correspondante terminée le 31 janvier 2019. La diminution s'explique par la baisse du volume de ventes de motomarines et par la fluctuation défavorable des taux de change de 10 millions de dollars, facteurs contrebalancés en partie par une composition favorable des ventes et une augmentation des prix des motoneiges et des motomarines.

Les ventes au détail de produits saisonniers en Amérique du Nord ont augmenté d'un niveau de pourcentage se situant dans le haut de la tranche de 1 à 10 pour cent par rapport au trimestre terminé le 31 janvier 2019.

PAV liés aux véhicules récréatifs et moteurs pour OEM

Les revenus tirés des PAV liés aux véhicules récréatifs et moteurs pour OEM ont augmenté de 11,4 millions de dollars, ou 5,6 %, pour se chiffrer à 215,6 millions de dollars pour le trimestre terminé le 31 janvier 2020, comparativement à 204,2 millions de dollars pour la période correspondante terminée le 31 janvier 2019. L'augmentation est essentiellement attribuable à la hausse du volume de ventes de pièces et d'accessoires pour les produits toutes saisons.

Groupe marin

Les revenus tirés du secteur Groupe marin ont augmenté de 23,8 millions de dollars, ou 17,8 %, pour se chiffrer à 157,4 millions de dollars pour le trimestre terminé le 31 janvier 2020, comparativement à 133,6 millions de dollars pour la période correspondante terminée le 31 janvier 2019. Cette augmentation est principalement attribuable aux revenus additionnels provenant de l'acquisition de Telwater et à la hausse du volume de ventes de moteurs hors-bord.

Les ventes au détail de moteurs hors-bord en Amérique du Nord ont diminué d'un niveau de pourcentage se situant dans le bas de la tranche de 1 à 10 pour cent, par rapport au trimestre terminé le 31 janvier 2019.

Situation de trésorerie

Le tableau suivant résume les flux de trésorerie nets par activités pour les exercices terminés les 31 janvier 2020 et 2019 :

	Exercices terminés les	
	31 janvier 2020	31 janvier 2019
(en millions de dollars canadiens) (non audité)		
Flux de trésorerie nets provenant des activités d'exploitation	555,5 \$	561,2 \$
Flux de trésorerie nets affectés aux activités d'investissement	(443,3)	(470,5)
Flux de trésorerie nets affectés aux activités de financement	(177,7)	(213,2)
Incidence des fluctuations des taux de change sur la trésorerie	8,0	(3,5)
Diminution nette de la trésorerie	(57,5)	(126,0)
Trésorerie au début de la période	100,0	226,0
Trésorerie à la fin de la période	42,5 \$	100,0 \$

Flux de trésorerie nets provenant des activités d'exploitation

Les flux de trésorerie nets provenant des activités d'exploitation ont totalisé 555,5 millions de dollars pour l'exercice terminé le 31 janvier 2020, comparativement à 561,2 millions de dollars pour l'exercice terminé le 31 janvier 2019. La diminution de 5,7 millions de dollars des flux de trésorerie nets provenant des activités d'exploitation est principalement attribuable à une hausse de l'impôt payé et aux variations défavorables du fonds de roulement de 130,5 millions de dollars, facteurs partiellement contrebalancés par la hausse du bénéfice d'exploitation, compte non tenu de la dotation à l'amortissement. Les variations défavorables du fonds de roulement s'expliquent principalement par l'augmentation des stocks et l'écart moins élevé des fournisseurs et charges à payer par rapport à l'exercice 2019.

Flux de trésorerie nets affectés aux activités d'investissement

Les flux de trésorerie nets affectés aux activités d'investissement ont totalisé 443,3 millions de dollars pour l'exercice terminé le 31 janvier 2020, comparativement à 470,5 millions de dollars pour l'exercice terminé le 31 janvier 2019. La diminution de 27,2 millions de dollars est principalement attribuable à la diminution du montant investi dans les regroupements

d'entreprises au cours de l'exercice 2020, facteur partiellement contrebalancé par les investissements liés à la modernisation des systèmes informatiques.

Flux de trésorerie nets affectés aux activités de financement

Les flux de trésorerie nets affectés aux activités de financement ont totalisé 177,7 millions de dollars pour l'exercice terminé le 31 janvier 2020, comparativement à 213,2 millions de dollars pour l'exercice terminé le 31 janvier 2019. La diminution de 35,5 millions de dollars des flux de trésorerie nets affectés aux activités de financement est principalement attribuable à la nouvelle tranche de 335,0 millions de dollars américains sur la facilité à terme, contrebalancée en partie par l'augmentation du montant investi aux fins du rachat d'actions et d'options sur achat d'actions, le remboursement d'obligations locatives attribuables à l'adoption d'IFRS 16 et la hausse des intérêts payés.

En date du 18 mars 2020, BRP a utilisé sa facilité de crédit renouvelable pour atteindre un montant de 700 millions de dollars. Dans le contexte actuel avec la COVID-19, il s'agit d'une mesure de précaution qui permet d'augmenter les liquidités et de conserver une flexibilité financière.

SUSPENSION DES DIVIDENDES

Parmi les différentes mesures prises par BRP afin de conserver sa flexibilité financière, le conseil d'administration a décidé de suspendre les dividendes trimestriels monétaires jusqu'à nouvel ordre.

Note

L'information contenue dans ce communiqué de presse est non audité.

Durant l'exercice terminé le 31 janvier 2020, la Société a adopté la norme IFRS 16 « Contrats de location » tel qu'expliqué dans la note 8 des résultats financiers intermédiaires consolidés résumés pour le trimestre et la période de neuf mois terminés le 31 octobre 2019.

Conférence téléphonique et webdiffusion

Aujourd'hui, à 9 h (HAE), BRP Inc. tiendra une [conférence téléphonique et webdiffusion](#) en anglais seulement pour traiter de ses résultats du quatrième trimestre et de l'exercice financier 2020. La conférence sera animée par José Boisjoli, président et chef de la direction, et par Sébastien Martel, chef de la direction financière. Pour écouter la conférence téléphonique (événement 4318906), composez le 514-392-0235 or 1-800-564-3880 (sans frais en Amérique du Nord). [Cliquez pour les numéros d'accès international.](#)

La présentation de la webdiffusion sur ses résultats du quatrième trimestre et de l'exercice financier 2020 est disponible sur la section [Rapports trimestriels](#) du site BRP.

À propos de BRP

Nous sommes un chef de file mondial dans l'industrie des véhicules de sports motorisés, des systèmes de propulsion et des bateaux; notre succès repose sur plus de 75 ans d'ingéniosité et sur une attention particulière portée à notre clientèle. Notre gamme de produits de pointe et distinctive comprend les motoneiges Ski-Doo et Lynx, les motomarines Sea-Doo, les véhicules hors route et sur route Can-Am, les bateaux Alumacraft, Manitou, Quintrex, Stacer et Savage, les systèmes de propulsion marine Evinrude et Rotax, de même que les moteurs Rotax pour karts, motocyclettes et avions de loisir. Nous complétons nos gammes de produits avec des pièces, des accessoires et vêtements afin d'améliorer pleinement l'expérience de conduite. Avec des ventes annuelles de 6,1 milliards de dollars canadiens provenant de plus de 120 pays, notre main-d'œuvre mondiale compte près de 13 500 personnes ingénieuses et motivées.

www.brp.com

[@BRPnouvelles](https://twitter.com/BRPnouvelles)

Ski-Doo, Lynx, Sea-Doo, Can-Am, Rotax, Evinrude, Manitou, Alumacraft, Quintrex, Stacer, Savage et le logo BRP sont des marques de commerce de Bombardier Produits Récréatifs inc. ou de ses sociétés affiliées. Toutes les autres marques de commerce appartiennent à leurs propriétaires respectifs.

MISE EN GARDE CONCERNANT LES ÉNONCÉS PROSPECTIFS

Le présent communiqué de presse contient des énoncés qui portent notamment sur les plan actuels et futurs de la Société, ses perspectives, ses attentes, ses prévisions, ses estimations et intentions, ses résultats, ses niveaux d'activité, sa performance, ses objectifs, ses cibles, ses buts ou réalisations, ses priorités et stratégies, sa position financière, sa position sur le marché, ses capacités, ses avantages concurrentiels et ses croyances, les perspectives et les tendances des industries dans lesquelles la Société exerce ses activités, la hausse prévue de la demande pour les produits et services sur les marchés où la Société doit faire face à la concurrence, les activités de recherche et de développement de produits, y compris la conception, les caractéristiques, la capacité ou le rendement prévus de futurs produits et leur lancement prévu sur le marché, les ressources financières prévues, l'accessibilité des ressources en capital et des liquidités ou tout autre événement futur, ainsi que d'autres énoncés qui ne portent pas sur des faits historiques et qui constituent des énoncés prospectifs au sens des lois sur les valeurs mobilières applicables. Les énoncés prospectifs se reconnaissent à l'emploi de termes comme « pouvoir », « devoir », « s'attendre à », « planifier », « avoir l'intention de », « tendances », « indications », « croire », « être d'avis », « estimer », « perspectives », « prédire », « prévoir », « probable », « potentiel » ou « éventuel », éventuellement employés au futur ou au conditionnel, à la forme affirmative ou négative, ou à l'emploi de leurs variantes ou de termes comparables.

Les énoncés prospectifs sont présentés dans le but d'aider les investisseurs et d'autres à comprendre certains éléments clés des objectifs, buts, cibles, priorités stratégiques, attentes et plans actuels de la Société, et à permettre une meilleure compréhension des activités de la Société et de l'environnement dans lequel elle prévoit exercer ses activités. Le lecteur est prévenu que ces renseignements pourraient ne pas convenir à d'autres fins. Par leur nature même, les énoncés prospectifs font intervenir des incertitudes et des risques inhérents. Ils sont fondés sur un certain nombre d'hypothèses, tant générales que particulières, comme il est plus amplement décrit ci-après. La Société met le lecteur en garde contre le fait que ses hypothèses pourraient ne pas s'avérer et qu'en raison de la conjoncture économique actuelle, l'incertitude de ces hypothèses, considérées comme raisonnables au moment où elles ont été formulées, s'est aggravée. Les énoncés prospectifs ne sont pas des garanties de rendement futur et comportent des risques, des incertitudes et d'autres éléments, connus ou non, qui pourraient faire en sorte que les résultats ou le rendement réels de la Société ou de l'industrie diffèrent considérablement des perspectives, des résultats ou du rendement futurs sous-entendus par ces énoncés.

Les principales hypothèses ayant servi à formuler les énoncés prospectifs sont décrites ci-après. En outre, de nombreux facteurs pourraient faire en sorte que les résultats, le degré d'activité, les réalisations ou le rendement réels de la Société ou les événements ou faits nouveaux à venir diffèrent considérablement de ceux exprimés ou sous-entendus par les énoncés prospectifs, notamment les facteurs suivants : l'incidence des conditions économiques défavorables, comme celles découlant de la crise sanitaire actuellement occasionnée par la COVID-19 (qui affecte notamment les dépenses à la consommation, les activités et les chaînes d'approvisionnement et de distribution de la Société, la disponibilité du crédit et la main-d'œuvre de la Société); le fléchissement de l'acceptation sociale des produits de la Société; la fluctuation des taux de change; les niveaux d'endettement élevés; l'indisponibilité de capitaux supplémentaires; les conditions météorologiques défavorables; les fluctuations saisonnières des ventes; l'incapacité

de se conformer aux lois qui portent sur la sécurité des produits, la santé, l'environnement et la pollution par le bruit; l'importance des frais fixes; l'incapacité de concessionnaires et de distributeurs d'obtenir un accès convenable à du capital; les problèmes d'approvisionnement, la résiliation ou l'interruption des ententes d'approvisionnement ou encore l'augmentation du coût des matériaux; la concurrence subie par les gammes de produits de la Société; l'incapacité de mettre fructueusement en œuvre la stratégie de croissance; les ventes et les activités internationales; la défaillance de systèmes de technologie de l'information ou une atteinte à la sécurité; le défaut de maintenir des contrôles internes efficaces à l'égard de l'information financière et de produire des états financiers fiables dans les délais prescrits; la perte des services de hauts dirigeants ou d'employés qui possèdent une connaissance spécialisée du marché et des compétences techniques; l'incapacité à maintenir et à améliorer la réputation et les marques; une poursuite importante en responsabilité du fait des produits; les réclamations au titre de la garantie des produits ou les rappels de produits qui donnent lieu à des réparations ou à des remplacements importants de produits; la dépendance envers un réseau de concessionnaires et de distributeurs indépendants; l'incapacité à bien gérer les niveaux des stocks; la violation de droits de propriété intellectuelle et les litiges qui en résultent; l'incapacité de mettre fructueusement en œuvre la stratégie de fabrication; la hausse des frais de transport et d'expédition ou une interruption des activités de transport et d'expédition; les clauses restrictives stipulées dans les accords de financement ou d'autres contrats importants; la modification des lois fiscales ou l'existence d'obligations fiscales imprévues; la détérioration des relations avec les employés; le passif des régimes de retraite; les catastrophes naturelles; la non-souscription d'une assurance convenable; la volatilité du cours des actions à droit de vote subalterne de BRP; l'exercice des activités par l'intermédiaire de filiales; l'influence importante de Beaudier inc. et 4338618 Canada inc. (ensemble le « groupe Beaudier ») et de Bain Capital Luxembourg Investments S. à r. l. (« Bain Capital »); et les ventes futures d'actions de BRP par le groupe Beaudier, Bain Capital, les administrateurs, les dirigeants ou les membres de la haute direction de la Société. Ces facteurs ne constituent pas une liste exhaustive des facteurs qui peuvent avoir une incidence sur la Société; toutefois, ils doivent être étudiés attentivement. Le présent communiqué de presse devrait être lu en parallèle avec notre rapport de gestion et nos états financiers consolidés audités pour l'exercice 2019, notre rapport de gestion et nos états financiers intermédiaires pour les trois premiers trimestres de l'exercice 2020 et les autres documents récents ou futurs que nous avons déposés auprès des autorités en valeurs mobilières compétentes du Canada et des États-Unis, affichés sur SEDAR au sedar.com ou sur EDGAR au sec.gov, respectivement. Les énoncés prospectifs figurant dans le présent communiqué de presse sont donnés en date des présentes, et la Société n'a pas l'intention et décline toute obligation de les mettre à jour ou de les réviser à la lumière d'événements futurs ou de changements de situations ou de prévisions, sauf si elle y est tenue par la réglementation en valeurs mobilières applicable. Si la Société décidait de mettre à jour un énoncé prospectif contenu dans le présent communiqué de presse, il ne faudrait pas en conclure qu'elle fera d'autres mises à jour relatives à cet énoncé, à des questions connexes ou à tout autre énoncé de nature prospective.

MESURES NON DÉFINIES PAR LES IFRS

Le présent communiqué de presse renvoie à certaines mesures non définies par les normes IFRS. Ces mesures ne sont pas reconnues par les normes IFRS, n'ont pas de définition normalisée prescrite par les normes IFRS et sont donc difficilement comparables à des mesures similaires présentées par d'autres sociétés. Ces mesures sont plutôt fournies à titre d'information additionnelle en complément des mesures conformes aux normes IFRS, de manière à favoriser une compréhension approfondie des résultats d'exploitation de la Société du point de vue de la direction. Ainsi, ces mesures ne devraient pas être considérées de manière isolée ni en remplacement de l'analyse de l'information financière de la Société présentée en vertu des normes IFRS. La Société utilise des mesures non conformes aux normes IFRS, y compris le BAIIA normalisé, le bénéfice net normalisé, la charge d'impôt normalisée, le taux d'imposition effectif normalisé, le bénéfice de base normalisé par action et le bénéfice dilué normalisé par action.

Le BAIIA normalisé est présenté afin d'aider les investisseurs à évaluer la performance financière des activités d'exploitation de la Société sur une base continue en excluant certains éléments hors trésorerie, comme la charge d'amortissement, la charge de perte de valeur, le gain ou la perte de change sur la dette à long terme libellée en dollars américains de la Société et le gain ou la perte de change sur certaines obligations locatives de la Société. D'autres éléments, comme les coûts de restructuration, les pertes occasionnées par des litiges et les frais connexes à l'acquisition, pourraient également être exclus du bénéfice net lors du calcul du BAIIA normalisé étant donné qu'ils sont considérés comme n'étant pas représentatifs de la performance opérationnelle de la Société. Le bénéfice net normalisé, la charge d'impôt normalisée, le taux d'imposition effectif normalisé, le bénéfice de base normalisé par action et le bénéfice dilué normalisé par action tiennent compte, en plus de la performance financière des activités d'exploitation, de l'incidence des activités d'investissement, des activités de financement et de l'impôt sur le résultat sur les résultats financiers de la Société.

La Société est d'avis que les mesures non définies par les normes IFRS constituent des mesures additionnelles importantes de la performance financière, car elles éliminent les éléments qui ont moins d'incidence sur la performance financière de la Société, faisant ainsi ressortir les tendances de ses principales activités qui pourraient ne pas être apparentes lorsque l'on se fie uniquement aux mesures financières définies par les normes IFRS. La Société est également d'avis que les analystes en valeurs mobilières, les investisseurs et les autres parties intéressées utilisent fréquemment des mesures non définies par les normes IFRS dans leur évaluation des émetteurs, dont une grande partie utilise des mesures semblables dans la présentation de ses résultats. La direction utilise aussi des mesures non définies par les normes IFRS afin de faciliter les comparaisons de la performance financière d'une période à l'autre, de préparer les budgets d'exploitation annuels, d'évaluer la capacité de la Société à satisfaire ses besoins futurs en matière de service de la dette, de dépenses d'investissement et de fonds de roulement, et également à titre de composante dans le calcul de la rémunération incitative à court terme des employés de la Société. Comme d'autres sociétés peuvent calculer différemment ces mesures non définies par les normes IFRS, ces paramètres ne sont pas comparables à des mesures désignées de façon semblable présentées par d'autres sociétés.

Le BAIIA normalisé s'entend du bénéfice net avant les frais financiers, les produits financiers, la charge (l'économie) d'impôt, la charge d'amortissement et les éléments normalisés. Le bénéfice net normalisé s'entend du bénéfice net avant les éléments normalisés ajustés pour tenir compte de l'incidence fiscale sur ces éléments. La charge d'impôt normalisée s'entend de la charge d'impôt ajustée pour tenir compte de l'incidence fiscale sur les éléments normalisés et pour exclure certains éléments d'impôts spécifiques. Le taux d'imposition effectif normalisé est fondé sur le bénéfice net normalisé avant la charge d'impôt normalisée. Le bénéfice normalisé par action – de base et le bénéfice normalisé par action – dilué sont respectivement calculés en divisant le bénéfice net normalisé par le nombre moyen pondéré d'actions – de base et le nombre moyen pondéré d'actions – dilué. La Société invite le lecteur à se reporter au tableau ci-après pour connaître les rapprochements entre le BAIIA normalisé et le bénéfice net normalisé présentés par la Société et les mesures définies par les normes IFRS les plus directement comparables.

États consolidés du résultat net

[en millions de dollars canadiens, sauf les données par action]
(non audité)

	Exercices terminés les	
	31 janvier 2020	31 janvier 2019
Revenus	6 052,7 \$	5 243,8 \$
Coût des ventes	4 598,7	3 990,4
Marge brute	1 454,0	1 253,4
Charges d'exploitation		
Vente et marketing	382,5	336,9
Recherche et développement	238,4	221,7
Frais généraux et administratifs	256,9	214,7
Autres charges (revenus) d'exploitation	(28,1)	7,5
Total des charges d'exploitation	849,7	780,8
Bénéfice d'exploitation	604,3	472,6
Frais financiers	90,9	76,9
Produits financiers	(2,2)	(3,0)
Perte de change sur la dette à long terme	9,9	69,8
Bénéfice avant impôt	505,7	328,9
Charge d'impôt	135,1	101,6
Bénéfice net	370,6 \$	227,3 \$
Montant attribuable aux actionnaires	371,4 \$	227,0 \$
Montant attribuable aux participations ne donnant pas le contrôle	(0,8) \$	0,3 \$
Bénéfice de base par action	4,00 \$	2,31 \$
Bénéfice dilué par action	3,96 \$	2,28 \$

États consolidés de la situation financière

[en millions de dollars canadiens]
(non audité)

	Au 31 janvier 2020	Au 31 janvier 2019
Trésorerie	42,5 \$	100,0 \$
Créances clients et autres débiteurs	399,1	388,3
Impôt et crédits d'impôt à l'investissement à recevoir	18,4	13,6
Autres actifs financiers	19,1	12,8
Stocks	1 166,3	946,2
Autres actifs courants	26,8	24,9
Total des actifs courants	1 672,2	1 485,8
Crédits d'impôt à l'investissement à recevoir	12,1	14,5
Autres actifs financiers	20,2	20,0
Immobilisations corporelles	1 027,4	905,1
Immobilisations incorporelles	610,1	478,7
Actifs au titre de droits d'utilisation	214,7	—
Impôt différé	206,6	169,6
Autres actifs non courants	3,8	3,5
Total des actifs non courants	2 094,9	1 591,4
Total de l'actif	3 767,1 \$	3 077,2 \$
Fournisseurs et charges à payer	1 085,8 \$	1 003,5 \$
Provisions	426,7	408,6
Autres passifs financiers	182,9	108,3
Impôt à payer	67,4	68,3
Revenus différés	71,8	71,3
Tranche courante de la dette à long terme	17,9	18,4
Tranche courante des obligations locatives	31,6	—
Total des passifs courants	1 884,1	1 678,4
Dette à long terme	1 627,5	1 197,1
Obligations locatives	209,3	—
Provisions	112,8	111,6
Autres passifs financiers	47,0	28,4
Revenus différés	140,3	129,7
Passifs découlant des avantages sociaux futurs du personnel	301,2	237,1
Impôt différé	14,3	0,9
Autres passifs non courants	20,3	16,8
Total des passifs non courants	2 472,7	1 721,6
Total du passif	4 356,8	3 400,0
Déficit	(589,7)	(322,8)
Total du passif et du déficit	3 767,1 \$	3 077,2 \$

Tableaux consolidés des flux de trésorerie

[en millions de dollars canadiens]
(non audité)

	Exercices terminés les	
	31 janvier 2020	31 janvier 2019
ACTIVITÉS D'EXPLOITATION		
Bénéfice net	370,6 \$	227,3 \$
Éléments hors exploitation et sans effet de trésorerie :		
Dotation à l'amortissement	234,1	177,3
Charge d'impôt	135,1	101,6
Perte de change sur la dette à long terme	9,9	69,8
Charges d'intérêts et coûts de transaction	78,5	65,0
Autres	9,6	6,7
Flux de trésorerie provenant des opérations avant la variation du fonds de roulement	837,8	647,7
Variation du fonds de roulement :		
Augmentation des créances clients et autres débiteurs	(17,1)	(50,2)
Augmentation des stocks	(225,6)	(178,2)
Augmentation des autres actifs	(18,7)	(29,2)
Augmentation des fournisseurs et charges à payer	84,5	180,7
Augmentation des autres passifs financiers	2,3	10,5
Augmentation des provisions	16,1	39,6
Augmentation des autres passifs	10,8	9,6
Flux de trésorerie provenant des opérations	690,1	630,5
Impôt payé, déduction faite des remboursements	(134,6)	(69,3)
Flux de trésorerie nets provenant des activités d'exploitation	555,5	561,2
ACTIVITÉS D'INVESTISSEMENT		
Regroupements d'entreprises, déduction faite de la trésorerie acquise	(113,2)	(173,0)
Acquisitions d'immobilisations corporelles	(280,7)	(278,1)
Acquisitions d'immobilisations incorporelles	(50,0)	(20,5)
Autres	0,6	1,1
Flux de trésorerie nets affectés aux activités d'investissement	(443,3)	(470,5)
ACTIVITÉS DE FINANCEMENT		
Émission de la dette à long terme	457,3	146,6
Frais de renégociation de la dette à long terme	(6,5)	(8,9)
Remboursement de la dette à long terme	(19,0)	(16,8)
Remboursement d'obligations locatives	(30,5)	—
Intérêts payés	(75,5)	(52,9)
Émission d'actions à droit de vote subalterne	12,0	6,2
Rachat d'actions à droit de vote subalterne	(447,5)	(248,6)
Rachat d'options sur actions	(28,0)	—
Dividendes versés	(37,2)	(35,3)
Autres	(2,8)	(3,5)
Flux de trésorerie nets affectés aux activités de financement	(177,7)	(213,2)
Incidence des fluctuations des taux de change sur la trésorerie	8,0	(3,5)
Diminution nette de la trésorerie	(57,5)	(126,0)
Trésorerie au début de l'exercice	100,0	226,0
Trésorerie à la fin de l'exercice	42,5 \$	100,0 \$

Information sectorielle

[en millions de dollars canadiens]
(non audité)

Pour l'exercice terminé le 31 janvier 2020	Secteur Groupe sports motorisés	Secteur Groupe marin	Éliminations intersectorielles	Total
Revenus	5 494,6 \$	577,5 \$	(19,4) \$	6 052,7 \$
Coût des ventes	4 107,8	510,3	(19,4)	4 598,7
Marge brute	1 386,8	67,2	—	1 454,0
Total des charges d'exploitation				849,7
Bénéfice d'exploitation				604,3
Frais financiers				90,9
Produits financiers				(2,2)
Perte de change sur la dette à long terme				9,9
Bénéfice avant impôt				505,7
Charge d'impôt				135,1
Bénéfice net				370,6 \$

[en millions de dollars canadiens]
(non audité)

Pour l'exercice terminé le 31 janvier 2019	Secteur Groupe sports motorisés	Secteur Groupe marin	Éliminations intersectorielles	Total
Revenus	4 753,5 \$	522,3 \$	(32,0) \$	5 243,8 \$
Coût des ventes	3 560,2	462,2	(32,0)	3 990,4
Marge brute	1 193,3	60,1	—	1 253,4
Total des charges d'exploitation				780,8
Bénéfice d'exploitation				472,6
Frais financiers				76,9
Produits financiers				(3,0)
Perte de change sur la dette à long terme				69,8
Bénéfice avant impôt				328,9
Charge d'impôt				101,6
Bénéfice net				227,3 \$

Tableaux de rapprochement

Le tableau suivant présente le rapprochement entre le bénéfice net et le bénéfice net normalisé¹ et le rapprochement entre le bénéfice net et le BAIIA normalisé¹.

(en millions de dollars canadiens) (non audité)	Trimestres terminés les		Exercices terminés les		
	31 janvier 2020	31 janvier 2019	31 janvier 2020	31 janvier 2019	31 janvier 2018
					Données retraitées ²
Bénéfice net	118,2 \$	82,7 \$	370,6 \$	227,3 \$	239,1 \$
Éléments normalisés					
(Gain) perte de change sur la dette à long terme et les obligations locatives	9,9	0,8	10,4	69,8	(53,3)
Coûts de transaction et autres charges connexes ³	0,6	1,0	2,9	2,7	—
Coûts de restructuration et coûts connexes (reprise) ⁴	(0,3)	0,4	1,7	1,3	2,9
(Profit) perte découlant d'un litige ⁵	(40,4)	0,2	(40,0)	1,3	5,9
Coûts de transaction sur la dette à long terme	—	—	—	8,9	2,1
Gains au titre des services passés liés aux régimes de retraite	—	—	—	(1,4)	—
Amortissement des immobilisations incorporelles liées aux regroupements d'entreprises	1,2	0,7	3,6	1,2	—
Autres éléments	0,9	0,2	0,9	1,3	1,5
Ajustement au titre de l'impôt	10,1	(0,2)	8,3	(3,8)	47,3
Bénéfice net normalisé¹	100,2	85,8	358,4	308,6	245,5
Charge d'impôt normalisée ¹	35,0	24,0	126,8	105,4	90,2
Frais financiers ajustés ^{1, 6}	24,9	19,9	90,9	68,0	53,5
Produits financiers ajustés ^{1, 6}	(0,3)	(0,7)	(2,2)	(2,2)	(2,2)
Dotation à l'amortissement ajustée ^{1, 7}	62,0	52,9	230,5	176,1	149,2
BAIIA normalisé¹	221,8 \$	181,9 \$	804,4 \$	655,9 \$	536,2 \$

¹ Se reporter à la section « Mesures non définies par les IFRS » de ce communiqué de presse pour les définitions et, lorsque nécessaire, les rapprochements aux mesures conformes aux normes IFRS les plus directement comparables.

² Données retraitées afin de refléter l'adoption d'IFRS 15, *Produits des activités ordinaires tirés de contrats conclus avec des clients*, et d'IFRS 9, *Instruments financiers*, comme l'explique la note 31 des états financiers consolidés audités pour l'exercice terminé le 31 janvier 2019.

³ Coûts liés aux regroupements d'entreprises.

⁴ La Société procède, de temps à autre, à des activités de restructuration et de réorganisation afin d'améliorer sa flexibilité et son efficacité. Les coûts liés à ces activités sont principalement composés de coûts au titre des indemnités de départ et de salaires au titre du maintien en poste du personnel.

⁵ La Société est partie à des litiges concernant des violations de brevets avec l'un de ses concurrents.

⁶ Ajustés en fonction des coûts de transaction sur la dette à long terme et des gains et des pertes comptabilisés en résultat net relativement à l'offre publique de rachat dans le cours normal des activités.

⁷ Ajustée en fonction de l'amortissement des immobilisations incorporelles acquises au moyen de regroupements d'entreprises.

-30-

Demande média :

Elaine Arsenault
Conseillère principale,
Relations avec les médias
Tél. : 514-238-3615
medias@brp.com

Relations avec les investisseurs :

Philippe Deschênes
Chef de service, Trésorerie
et Relations Investisseurs
Tél. : 450 532-6462
philippe.deschenes@brp.com