



COMMUNIQUÉ DE PRESSE

Pour distribution immédiate

BRP PRÉSENTE LES RÉSULTATS DE SON DEUXIÈME TRIMESTRE DE L'EXERCICE 2027

Faits saillants

- Les revenus se sont établis à 2 236,8 millions \$, en hausse de 18,5 % par rapport à l'exercice précédent, en raison essentiellement de l'augmentation des expéditions de véhicules hors route et de la composition favorable des ventes de VCC.
- La perte nette s'est chiffrée à 136,8 millions \$, soit une baisse de 193,9 millions \$ par rapport à l'exercice précédent.
- Le BAIIA normalisé¹ s'est établi à 138,8 millions \$, en baisse de 34,9 % par rapport à l'exercice précédent.
- La perte diluée normalisée par action^{1, 2} s'est établie à 0,18 \$, soit une baisse de 1,10 \$ par action, et la perte diluée par action s'est chiffrée à 1,88 \$, soit une baisse de 2,67 \$ par action, par rapport à l'exercice précédent.
- Les ventes au détail de produits de sports motorisés en Amérique du Nord ont augmenté de 1 % par rapport à l'exercice précédent.
- Des gains de parts de marché en ce qui a trait aux véhicules hors route ont été réalisés en Amérique du Nord.
- Nous avons revu à la hausse nos prévisions concernant le bénéfice dilué normalisé par action^{1, 2} pour l'ensemble de l'exercice, de sorte qu'il devrait s'établir dans une fourchette de 4,00 \$ à 4,50 \$.
- La Société annonce une [transition planifiée à la tête de sa direction financière](#).

Événements récents – Faits saillants du Club BRP 2027

- La Société s'est engagée à dévoiler de grandes nouveautés en matière de produits hors route tous les six mois au cours des quatre prochaines années, ce qui témoigne de son ambition de devenir la première marque de véhicules hors route en Amérique du Nord.
- La Société a continué d'enrichir son offre grâce au lancement de plusieurs premières dans l'industrie et de produits novateurs, notamment le tout nouveau Sea-Doo RXP-X Senna 350 en édition limitée, équipé du moteur de motomarine le plus puissant jamais proposé par un fabricant; une gamme de motomarines Spark bonifiée offrant davantage de puissance et l'ajout du nouveau Spark X doté de caractéristiques haut de gamme; le véhicule Can-Am Defender HD10 de deuxième génération ainsi que la plus importante évolution de la plateforme Can-Am Ryker depuis son lancement.
- La Société a également lancé BRP Services Financiers, son nouveau programme de financement de détail sous sa propre marque aux États-Unis.

¹. Se reporter à la rubrique « Mesures non conformes aux normes IFRS » du présent communiqué de presse.

². Le bénéfice (la perte) par action peut également être appelé « BPA ».



COMMUNIQUÉ DE PRESSE

Pour distribution immédiate

Valcourt, Québec, le 3 septembre 2026 – BRP inc. (TSX/NASDAQ : DOO) a publié aujourd'hui ses résultats financiers pour le trimestre et le semestre clos le 31 juillet 2026. Toute l'information financière est présentée en dollars canadiens, sauf indication contraire. Les résultats financiers complets sont disponibles sur [SEDAR+](#) et sur [EDGAR](#) ainsi que dans la section [Rapports trimestriels](#) du site Web de BRP.

« Nos résultats financiers du deuxième trimestre ont dépassé les attentes grâce à une exécution rigoureuse et à une augmentation des expéditions de véhicules hors route dans le but de maintenir l'élan soutenu de nos ventes au détail. Compte tenu de notre excellente performance dans le secteur des véhicules hors route qui a accru nos parts de marché et de la réduction des coûts nets liés aux tarifs, nous révisons à la hausse nos prévisions pour l'exercice complet », a déclaré Denis Le Vot, président et chef de la direction de BRP.

« Pour la suite, nos priorités demeurent de composer avec la volatilité qui caractérise l'environnement géopolitique et commercial, et d'améliorer nos perspectives de croissance à long terme. Au cours du dernier Club BRP, notre événement destiné aux concessionnaires, nous avons présenté des initiatives novatrices qui renforcent notre position sur le marché, notamment un engagement de dévoiler des grandes nouveautés en matière de produits hors route tous les six mois au cours des quatre prochaines années. Cette stratégie est essentielle à la réalisation de notre objectif de faire de Can-Am la marque numéro un dans l'industrie des véhicules hors route en Amérique du Nord et de BRP le fabricant d'équipement d'origine de référence des concessionnaires et des adeptes », a conclu M. Le Vot.

Faits saillants financiers³

(en millions \$ CA, sauf les données par action et le pourcentage de la marge)	Trimestres clos les		Semestres clos les	
	31 juillet 2026	31 juillet 2025	31 juillet 2026	31 juillet 2025
Revenus	2 236,8 \$	1 888,2 \$	4 628,6 \$	3 735,1 \$
Marge brute	262,5	397,7	824,1	792,5
Pourcentage de marge brute	11,7 %	21,1 %	17,8 %	21,2 %
Bénéfice (perte) d'exploitation	(50,0)	90,4	175,5	184,3
BAIIA normalisé ¹	138,8	213,2	473,2	414,0
Bénéfice net (perte nette)	(136,8)	57,1	(9,5)	218,1
Bénéfice net (perte nette) normalisé(e) ¹	(13,0)	66,9	121,5	101,5
Bénéfice dilué par action ²	(1,88)	0,79	(0,12)	2,98
Bénéfice dilué normalisé par action ^{1, 2}	(0,18)	0,92	1,66	1,39
Bénéfice net (perte nette) lié(e) aux activités abandonnées	2,7	(33,6)	4,3	(44,5)
Nombre moyen pondéré d'actions de base	72 756 365	73 040 187	72 950 539	73 036 072
Nombre moyen pondéré d'actions dilué ⁴	72 756 365	73 616 757	72 950 539	73 569 234

PRÉVISIONS RÉVISÉES ET PERSPECTIVES POUR L'EXERCICE 2027

La Société a revu à la hausse ses prévisions pour l'exercice 2027, lesquelles prévisions remplacent toutes les prévisions financières précédentes de la Société :

Mesure financière	Exercice 2026	Prévisions pour l'exercice 2027 ⁶
Revenus		
Produits toutes saisons	4 802,4 \$	5 475 \$ à 5 600 \$
Produits saisonniers	2 291,5	2 375 à 2 450
PAV, moteurs pour OEM et autres	1 348,8	1 375 à 1 425
Total des revenus de la Société	8 442,7	9 225 à 9 475
BAIIA normalisé¹	1 103,4	1 025 à 1 075
Bénéfice normalisé par action – dilué^{1, 2}	5,21	4,00 \$ à 4,50 \$
Bénéfice net	340,4 \$	160 \$ à 195 \$

Autres hypothèses relatives aux prévisions pour l'exercice 2027

- Dotation à l'amortissement ajustée : ~ 450 millions \$ (comparativement à 448 millions \$ à l'exercice 2026)
- Frais financiers nets ajustés : ~ 180 millions \$ (comparativement à 188 millions \$ à l'exercice 2026)
- Taux d'imposition effectif^{1, 5} : ~ 26,5 % (comparativement à 17,6 % à l'exercice 2026)
- Nombre moyen pondéré d'actions – dilué : ~ 73 millions d'actions (comparativement à 73,1 millions à l'exercice 2026)
- Dépenses d'investissement : ~ 390 millions \$ (comparativement à 341 millions \$ à l'exercice 2026)

Prévisions trimestrielles pour l'exercice 2027⁶

La Société s'attend à ce que le bénéfice dilué normalisé par action¹ du troisième trimestre de l'exercice 2027 diminue d'environ 50 % à 60 % comparativement au trimestre correspondant de l'exercice 2026, en raison principalement de l'incidence accrue des tarifs.

1. Se reporter à la rubrique « Mesures non conformes aux normes IFRS » du présent communiqué de presse.

2. Le bénéfice (la perte) par action peut également être appelé « BPA ».

3. Les chiffres sont présentés sur la base des activités poursuivies.

4. Le nombre moyen pondéré d'actions après dilution en circulation utilisé pour calculer le bénéfice dilué normalisé par action^{1, 2} pour le semestre clos le 31 juillet 2026 était de 73 529 444. La différence entre ce nombre et le nombre moyen pondéré d'actions après dilution en circulation utilisé pour le calcul du bénéfice dilué par action s'explique par une perte nette présentée selon les mesures conformes aux normes IFRS pour la même période.

5. Le taux d'imposition effectif est fondé sur le bénéfice normalisé avant la charge d'impôt normalisée.

6. Se reporter aux rubriques « Mise en garde concernant les énoncés prospectifs » et « Principales hypothèses » du présent communiqué de presse pour un résumé des facteurs de risque importants qui pourraient influencer sur les prévisions présentées ci-dessus et un résumé des hypothèses sous-jacentes aux prévisions pour l'exercice 2027.

RÉSULTATS DU DEUXIÈME TRIMESTRE

Le trimestre clos le 31 juillet 2026 a été le deuxième trimestre consécutif de l'exercice 2027 marqué par une croissance des revenus à deux chiffres par rapport à la période correspondante de l'exercice précédent. L'augmentation des revenus est principalement attribuable à la hausse des expéditions de véhicules hors route afin de soutenir la demande sur le marché de la vente au détail et à la composition favorable des ventes de VCC découlant de l'introduction de nouveaux modèles. La croissance des revenus a été freinée par la baisse des expéditions de motomarines, en raison surtout des unités expédiées plus tôt au cours du premier trimestre. La marge brute et le pourcentage de marge brute ont diminué par rapport à l'exercice précédent, ce qui rend essentiellement compte de l'incidence des tarifs douaniers sur les importations d'acier, d'aluminium et de cuivre aux États-Unis prévus à l'article 232 ainsi que de la restructuration financière d'un fournisseur, laquelle a eu une incidence défavorable de 74,8 millions \$ sur la marge brute, ou de 330 points de base sur le pourcentage de marge brute. Ces effets négatifs ont été partiellement contrebalancés par l'incidence favorable de la hausse des volumes et de la baisse des programmes de vente, surtout en ce qui a trait aux véhicules hors route.

Les ventes au détail de la Société en Amérique du Nord pour le trimestre clos le 31 juillet 2026 se sont accrues de 1 % par rapport à la période correspondante de l'exercice précédent. L'augmentation des ventes au détail est attribuable aux tendances positives du secteur des VCC et aux gains de parts de marché en ce qui a trait aux véhicules hors route, facteurs en partie contrebalancés par la baisse des ventes au détail de produits saisonniers.

Revenus

Les revenus ont augmenté de 348,6 millions \$, ou 18,5 %, pour se chiffrer à 2 236,8 millions \$ pour le trimestre clos le 31 juillet 2026, comparativement à 1 888,2 millions \$ pour la période correspondante close le 31 juillet 2025. La hausse des revenus est principalement attribuable à une augmentation du volume de ventes d'unités en ce qui concerne les véhicules hors route afin de répondre à la demande du marché de détail, ainsi qu'à une composition favorable des ventes de VCC découlant de l'introduction de nouveaux modèles. La hausse a été en partie contrebalancée par un recul des ventes d'unités en ce qui concerne les motomarines, en raison surtout des unités expédiées plus tôt au cours du premier trimestre. L'augmentation comprend des fluctuations favorables des taux de change de 46 millions \$.

- **Produits toutes saisons (66 % des revenus du deuxième trimestre de l'exercice 2027) :** Les revenus tirés des produits toutes saisons ont augmenté de 371,3 millions \$, ou 33,3 %, pour se chiffrer à 1 485,1 millions \$ pour le trimestre clos le 31 juillet 2026, comparativement à 1 113,8 millions \$ pour la période correspondante close le 31 juillet 2025. L'augmentation des revenus tirés des produits toutes saisons est principalement attribuable à une hausse du volume de ventes d'unités en ce qui concerne les véhicules hors route afin de soutenir la demande sur le marché de la vente au détail et à une composition favorable des ventes de VCC découlant de l'introduction de nouveaux modèles. La hausse s'explique aussi par la baisse des programmes de vente dans toutes les gammes de produits. L'augmentation comprend des fluctuations favorables des taux de change de 37 millions \$.
- **Produits saisonniers (19 % des revenus du deuxième trimestre de l'exercice 2027) :** Les revenus tirés des produits saisonniers ont diminué de 42,0 millions \$, ou 8,9 %, pour se chiffrer à 427,7 millions \$ pour le trimestre clos le 31 juillet 2026, comparativement à 469,7 millions \$ pour la période correspondante close le 31 juillet 2025. La diminution des revenus tirés des produits saisonniers est principalement attribuable à une baisse du volume de ventes d'unités en ce qui concerne les motomarines, en raison surtout des unités expédiées plus tôt au cours du premier trimestre. Cette baisse a été partiellement contrebalancée par la réduction des programmes de vente du côté des motoneiges. La diminution comprend des fluctuations favorables des taux de change de 5 millions \$.
- **PAV, moteurs pour OEM et autres (15 % des revenus du deuxième trimestre de l'exercice 2027) :** Les revenus tirés des PAV, moteurs pour OEM et autres ont augmenté de 19,3 millions \$, ou 6,3 %, pour se chiffrer à 324,0 millions \$ pour le trimestre clos le 31 juillet 2026, comparativement à 304,7 millions \$ pour la période correspondante close le 31 juillet 2025. L'augmentation des revenus tirés des PAV, moteurs pour OEM et autres est principalement attribuable à une hausse du volume de ventes de PAV, ainsi qu'aux prix favorables. Cet accroissement a été en partie contrebalancé par la composition défavorable des ventes de moteurs pour OEM. L'augmentation comprend des fluctuations favorables des taux de change de 4 millions \$.

Ventes au détail en Amérique du Nord

Les ventes au détail de la Société en Amérique du Nord se sont accrues de 1 % pour le trimestre clos le 31 juillet 2026 par rapport à la période correspondante de l'exercice précédent. L'augmentation des ventes au détail est attribuable aux tendances positives du secteur des VCC et aux gains de parts de marché en ce qui a trait aux véhicules hors route, facteurs en partie contrebalancés par la baisse des ventes au détail de produits saisonniers.

- Les ventes au détail de produits toutes saisons en Amérique du Nord ont augmenté d'un niveau de pourcentage se situant dans le bas de la tranche de 1 à 10 pour cent par rapport au trimestre clos le 31 juillet 2025. Les ventes de l'industrie des produits toutes saisons ont augmenté d'un niveau se situant dans le bas de la tranche de 1 à 10 pour cent au cours de la même période.
- Les ventes au détail de produits saisonniers en Amérique du Nord ont diminué d'un niveau de pourcentage se situant dans le bas de la tranche de 1 à 10 pour cent par rapport au trimestre clos le 31 juillet 2025. Les ventes de l'industrie des produits saisonniers ont augmenté d'un niveau de pourcentage se situant dans le bas de la tranche de 1 à 10 pour cent au cours de la même période.

Marge brute

La marge brute a diminué de 135,2 millions \$, ou 34,0 %, pour se chiffrer à 262,5 millions \$ pour le trimestre clos le 31 juillet 2026, comparativement à 397,7 millions \$ pour le trimestre clos le 31 juillet 2025. Le pourcentage de marge brute a diminué de 940 points de base pour s'établir à 11,7 % pour le trimestre clos le 31 juillet 2026, comparativement à 21,1 % pour le trimestre clos le 31 juillet 2025. La marge brute et le pourcentage de marge brute ont diminué par rapport à la période correspondante de l'exercice précédent, ce qui rend essentiellement compte de l'incidence des tarifs douaniers sur les importations d'acier, d'aluminium et de cuivre aux États-Unis prévus à l'article 232 ainsi que de la restructuration financière d'un fournisseur. Ces effets négatifs ont été partiellement contrebalancés par l'incidence favorable de la hausse des volumes et de la baisse des programmes de vente, surtout en ce qui a trait aux véhicules hors route. La diminution de la marge brute comprend des fluctuations favorables des taux de change de 17 millions \$.

Charges d'exploitation

Les charges d'exploitation ont augmenté de 5,2 millions \$, ou 1,7 %, pour atteindre 312,5 millions \$ pour le trimestre clos le 31 juillet 2026, comparativement à 307,3 millions \$ pour le trimestre clos le 31 juillet 2025. L'augmentation des charges d'exploitation est essentiellement attribuable à la hausse des investissements dans la recherche et le développement en vue de renforcer le développement de produits, facteur atténué par la baisse des frais généraux et administratifs en raison d'un régime incitatif à long terme spécial et des coûts liés à la transition de la haute direction au cours du trimestre clos le 31 juillet 2025. Cette augmentation des charges d'exploitation comprend également des fluctuations défavorables des taux de change de 1 million \$.

BAIIA normalisé¹

Le BAIIA normalisé¹ a diminué de 74,4 millions \$, ou 34,9 %, pour s'établir à 138,8 millions \$ pour le trimestre clos le 31 juillet 2026, comparativement à 213,2 millions \$ pour le trimestre clos le 31 juillet 2025. La diminution du BAIIA normalisé¹ est principalement attribuable à la baisse de la marge brute, ainsi qu'à l'augmentation des charges d'exploitation.

(Perte nette) bénéfice net

Le bénéfice net a diminué de 193,9 millions \$, ou 339,6 %, pour se chiffrer à (136,8) millions \$ pour le trimestre clos le 31 juillet 2026, comparativement à 57,1 millions \$ pour le trimestre clos le 31 juillet 2025. La diminution du bénéfice net est principalement attribuable à la baisse de la marge brute, à des fluctuations défavorables des taux de change sur la dette à long terme libellée en dollars américains et à l'augmentation des charges d'exploitation.

1. Se reporter à la rubrique « Mesures non conformes aux normes IFRS » du présent communiqué de presse.

(Perte nette) bénéfice net normalisé(e)¹

Le bénéfice net normalisé¹ a diminué de 79,9 millions \$, ou 119,4 %, pour se chiffrer à (13,0) millions \$ pour le trimestre clos le 31 juillet 2026, comparativement à 66,9 millions \$ pour le trimestre clos le 31 juillet 2025. La diminution du bénéfice net normalisé¹ est attribuable à la baisse de la marge brute, ainsi qu'à l'augmentation des charges d'exploitation.

Bénéfice net (perte nette) lié(e) aux activités abandonnées

Le bénéfice net lié aux activités abandonnées a augmenté de 36,3 millions \$, ou 108,0 %, pour se chiffrer à 2,7 millions \$ pour le trimestre clos le 31 juillet 2026, comparativement à une perte nette de (33,6) millions \$ pour le trimestre clos le 31 juillet 2025. L'augmentation du bénéfice net lié aux activités abandonnées est principalement attribuable à la clôture de la vente des actifs d'Alumacraft et de Manitou au cours des trimestres clos le 31 juillet 2025 et le 31 octobre 2025, respectivement.

SEMESTRE CLOS LE 31 JUILLET 2026**Revenus**

Les revenus ont augmenté de 893,5 millions \$, ou 23,9 %, pour se chiffrer à 4 628,6 millions \$ pour le semestre clos le 31 juillet 2026, comparativement à 3 735,1 millions \$ pour la période correspondante close le 31 juillet 2025. L'augmentation des revenus est principalement attribuable à la hausse du volume de ventes d'unités dans la plupart des gammes de produits et à la composition favorable des ventes de véhicules hors route. La hausse s'explique également par la réduction des programmes de vente et les prix favorables dans la plupart des gammes de produits. L'augmentation comprend des fluctuations favorables des taux de change de 31 millions \$.

BAIIA normalisé¹

Le BAIIA normalisé¹ a augmenté de 59,2 millions \$, ou 14,3 %, pour s'établir à 473,2 millions \$ pour le semestre clos le 31 juillet 2026, comparativement à 414,0 millions \$ pour le semestre clos le 31 juillet 2025. L'augmentation du BAIIA normalisé¹ est principalement attribuable à la hausse de la marge brute, en partie contrebalancée par l'augmentation des charges d'exploitation.

(Perte nette) bénéfice net

Le bénéfice net a diminué de 227,6 millions \$, ou 104,4 %, pour se chiffrer à (9,5) millions \$ pour le semestre clos le 31 juillet 2026, comparativement à 218,1 millions \$ pour le semestre clos le 31 juillet 2025. La diminution du bénéfice net est principalement attribuable à des fluctuations défavorables des taux de change sur la dette à long terme libellée en dollars américains, ainsi qu'à une hausse de la charge d'impôt.

Bénéfice net normalisé¹

Le bénéfice net normalisé¹ s'est accru de 20,0 millions \$, ou 19,7 %, pour se chiffrer à 121,5 millions \$ pour le semestre clos le 31 juillet 2026, comparativement à 101,5 millions \$ pour le semestre clos le 31 juillet 2025. L'augmentation du bénéfice net normalisé¹ est principalement attribuable à la hausse de la marge brute, partiellement contrebalancée par l'augmentation des charges d'exploitation.

Bénéfice net (perte nette) lié(e) aux activités abandonnées

Le bénéfice net lié aux activités abandonnées a augmenté de 48,8 millions \$, ou 109,7 %, pour se chiffrer à 4,3 millions \$ pour le semestre clos le 31 juillet 2026, comparativement à (44,5) millions \$ pour le semestre clos le 31 juillet 2025. L'augmentation du bénéfice net lié aux activités abandonnées est principalement attribuable à la clôture de la vente des actifs d'Alumacraft et de Manitou au cours des trimestres clos le 31 juillet 2025 et le 31 octobre 2025, respectivement.

¹ Se reporter à la rubrique « Mesures non conformes aux normes IFRS » du présent communiqué de presse.

SITUATION DE TRÉSORERIE ET SOURCES DE FINANCEMENT

Les flux de trésorerie nets provenant des activités d'exploitation, sur une base consolidée, ont totalisé 686,8 millions \$ pour le semestre clos le 31 juillet 2026, comparativement à 373,1 millions \$ pour le semestre clos le 31 juillet 2025. L'augmentation est principalement attribuable à des fluctuations favorables du fonds de roulement et à la baisse de l'impôt payé, facteurs partiellement contrebalancés par un recul de la rentabilité. Les fluctuations favorables du fonds de roulement sont attribuables à l'augmentation des provisions et à la diminution des créances clients, contrebalancées en partie par la hausse des stocks.

La Société a investi 126,2 millions \$ de ses liquidités dans des dépenses d'investissement afin d'introduire de nouveaux produits et de moderniser l'infrastructure logicielle de la Société en vue de soutenir la croissance future.

Au cours du semestre clos le 31 juillet 2026, la Société a également remboursé un montant de 231,7 millions \$ à ses actionnaires au moyen du paiement de dividendes trimestriels et de ses programmes de rachat d'actions.

Dividende

Le 2 septembre 2026, le conseil d'administration de la Société a déclaré un dividende trimestriel de 0,25 \$ par action à l'intention des porteurs d'actions à droit de vote multiple et d'actions à droit de vote subalterne. Le dividende sera payé le 13 octobre 2026 aux actionnaires inscrits à la fermeture des bureaux le 29 septembre 2026.

CONFÉRENCE TÉLÉPHONIQUE ET WEBDIFFUSION

Aujourd'hui, à 9 h (HE), BRP inc. tiendra une [conférence téléphonique et une webdiffusion](#), en anglais seulement, sur les résultats financiers de son deuxième trimestre de l'exercice 2027. La conférence sera animée par Denis Le Vot, président et chef de la direction, et par Sébastien Martel, chef de la direction financière. Pour écouter la conférence téléphonique (événement n° 36525), composez le 1 800 717-1738 (sans frais en Amérique du Nord). Cliquez ici pour obtenir les [numéros internationaux](#).

La présentation de la webdiffusion sur les résultats du deuxième trimestre de l'exercice 2027 de la Société est disponible dans la section [Rapports trimestriels](#) du site Web de BRP.

À propos de BRP

BRP inc. est un chef de file mondial dans l'industrie des produits de sports motorisés et des groupes motopropulseurs qui repose sur plus de 80 ans d'ingéniosité et d'innovation ainsi que sur une attention particulière portée à sa clientèle. Grâce à son portefeuille de marques distinctives et de premier plan qui comprend les motoneiges Ski-Doo et Lynx, les motomarines et les pontons Sea-Doo, les véhicules hors route et sur route Can-Am, les bateaux Quintrex, ainsi que les moteurs Rotax pour karts, avions de loisir et bateaux à jet, BRP ouvre la voie à des aventures exaltantes et donne accès à des expériences sur différents terrains de jeux. La Société complète ses gammes de produits par un portefeuille dédié de pièces, d'accessoires et de vêtements afin d'optimiser pleinement l'expérience de conduite. BRP, dont le siège social est situé au Québec, Canada, a enregistré des ventes annuelles de 8,4 milliards \$ CA provenant de plus de 110 pays, et employait près de 17 000 personnes ingénieuses et motivées au 31 janvier 2026.

www.brp.com

[LinkedIn](#)

Ski-Doo, Lynx, Sea-Doo, Can-Am, Rotax, Quintrex et le logo BRP sont des marques de commerce de Bombardier Produits Récréatifs inc. ou de ses sociétés affiliées. Toutes les autres marques de commerce appartiennent à leurs propriétaires respectifs.

MISE EN GARDE CONCERNANT LES ÉNONCÉS PROSPECTIFS

Le présent communiqué de presse contient des énoncés prospectifs, au sens des lois sur les valeurs mobilières applicables, y compris, mais sans s'y limiter, des énoncés relatifs aux prévisions révisées pour l'exercice 2027 de la Société et ses hypothèses connexes (notamment au sujet des revenus, du BAIIA normalisé, du bénéfice normalisé par action – dilué, du bénéfice net, de la dotation à l'amortissement ajustée, des frais financiers nets ajustés, des taux d'imposition effectifs, du nombre moyen pondéré d'actions – dilué et des dépenses d'investissement), les énoncés se rapportant à la déclaration et au paiement de dividendes, les perspectives, les attentes, les anticipations, les estimations et intentions, les résultats, le degré d'activité, la performance, les objectifs, les cibles, les buts, les réalisations, les priorités et stratégies, la situation financière, la position sur le marché, notamment l'objectif de devenir la première marque de véhicules hors route en Amérique du Nord et l'engagement de faire des annonces importantes concernant les produits chaque six mois pendant les quatre prochaines années, les capacités, la position en regard de la concurrence et les opinions de la Société, ainsi que sur les perspectives et les tendances des secteurs dans lesquels la Société exerce ses activités, la demande prévue pour les produits et les services sur les marchés dans lesquels la Société offre ses produits, les activités de recherche et développement de produits, y compris la conception, les caractéristiques, la capacité ou la performance projetées de produits à venir et les dates prévues de leur mise en marché, les besoins financiers prévus et la disponibilité des sources de financement et des liquidités, les avantages et les incidences prévus associés à BRP Services Financiers, le nouveau programme de financement de détail de marque de la Société aux États-Unis, la capacité de la Société à achever son processus de vente de Telwater comme prévu et à gérer et à atténuer les risques qui y sont liés selon les coûts prévus et selon le produit attendu, l'incidence attendue de la restructuration financière d'un fournisseur, l'instabilité géopolitique actuelle au Moyen-Orient, y compris l'incidence de la volatilité actuelle des prix mondiaux du pétrole et de l'énergie, l'incidence attendue des tarifs, droits de douane et autres restrictions commerciales, la capacité de la Société de gérer son exposition à ces tarifs, y compris au moyen de mesures d'atténuation supplémentaires, les possibles perturbations des chaînes d'approvisionnement, les pressions inflationnistes et le contexte macroéconomique général, ou sur d'autres événements ou faits nouveaux à venir, ainsi que d'autres énoncés dans le présent communiqué de presse qui ne sont pas des faits historiques. Les énoncés prospectifs se reconnaissent à l'emploi de termes comme « pouvoir », « devoir », « s'attendre à », « planifier », « avoir l'intention de », « prévisions », « tendances », « indications », « croire », « être d'avis que », « estimer », « perspectives », « prédire », « prévoir », « probable », « potentiel » ou « éventuel », au futur ou au conditionnel, à la forme affirmative ou négative, ou à l'emploi de leurs variantes ou de termes comparables.

Les énoncés prospectifs sont présentés dans le but d'aider les lecteurs à comprendre certains éléments clés des objectifs, buts, cibles, priorités stratégiques, attentes et plans actuels de la Société, ainsi que de mieux comprendre les activités de la Société et l'environnement dans lequel la Société prévoit exercer ses activités. Les lecteurs sont prévenus que de telles informations pourraient ne pas convenir à d'autres fins; les lecteurs ne doivent pas se fier indûment aux énoncés prospectifs figurant aux présentes. Par leur nature, les énoncés prospectifs comportent des risques et des incertitudes et sont fondés sur plusieurs hypothèses, tant générales que particulières. Ces énoncés prospectifs ne constituent pas des garanties de la performance future et comportent des risques, des incertitudes et d'autres éléments, connus ou non, qui pourraient faire en sorte que les résultats ou la performance réels de la Société ou du secteur diffèrent considérablement des perspectives ou des résultats ou de la performance futurs sous-entendus par ces énoncés.

En outre, de nombreux facteurs pourraient faire en sorte que les résultats, le degré d'activité, les réalisations ou la performance réels de la Société ou les événements ou faits nouveaux à venir diffèrent considérablement de ceux exprimés ou sous-entendus dans les énoncés prospectifs, notamment les facteurs suivants, qui sont analysés plus en détail à la rubrique « Facteurs de risque » du rapport de gestion de la Société pour l'exercice 2026 clos le 31 janvier 2026 (le « rapport de gestion de 2026 ») et dans d'autres documents d'information continue déposés de temps à autre auprès des autorités de réglementation canadiennes en valeurs mobilières et de la Securities and Exchange Commission : les conditions économiques qui ont une incidence sur les dépenses des consommateurs; l'incapacité d'attirer, d'embaucher et de maintenir en poste des employés clés, y compris des membres de l'équipe de direction ou des employés qualifiés, y compris des employés qui possèdent une connaissance spécialisée du marché

et des compétences techniques; les défaillances de systèmes de technologie de l'information de la Société, les difficultés liées à la mise en œuvre continue de son système ERP ou les atteintes à la sécurité ou les cyberattaques; les ventes et les activités internationales, qui font courir à la Société des risques supplémentaires; l'incapacité de la Société à mettre en œuvre avec succès son plan stratégique; tout fléchissement de l'acceptation sociale de la Société et de ses produits ou toute augmentation des restrictions sur l'accès ou l'utilisation des produits de la Société à certains endroits; la survenance de toute difficulté d'approvisionnement, la résiliation ou l'interruption des ententes d'approvisionnement ou encore l'augmentation du coût des matériaux; l'endettement, sans garantie que la Société sera en mesure de rembourser ses dettes lorsqu'elles viendront à échéance; toute indisponibilité de capitaux supplémentaires; les fluctuations des taux de change; les conditions météorologiques défavorables et les changements climatiques, ainsi que la nature saisonnière des activités de la Société et de certains de ses produits; la dépendance envers un réseau de concessionnaires et de distributeurs indépendants pour gérer la distribution au détail de ses produits, et l'incapacité à établir ou à maintenir un nombre approprié de concessionnaires et de distributeurs; l'incapacité de concessionnaires et de distributeurs d'obtenir un accès convenable à du capital; l'incapacité à se conformer aux lois, règles et règlements qui portent notamment sur la sécurité des produits, la santé, l'environnement, la pollution par le bruit et les questions concernant la protection des renseignements personnels; la vulnérabilité potentielle des produits connectés face aux cyberattaques; l'importance des frais fixes pour la Société; la vive concurrence dans toutes les gammes de produits et toute incapacité à livrer concurrence de manière efficace aux concurrents ou toute incapacité à répondre aux attentes évolutives des consommateurs; toute incapacité à maintenir un système efficace de contrôle interne à l'égard de l'information financière; le fait que la Société est tributaire de la force soutenue de sa réputation et de ses marques; l'issue défavorable pour la Société de toute réclamation importante liée à la responsabilité du fait des produits; les réclamations liées à la garantie des produits ou les rappels de produits qui donnent lieu à des réparations ou à des remplacements importants de produits; la non-souscription à une assurance adéquate; le manquement à la bonne gestion des niveaux des stocks, par la Société, les concessionnaires et les distributeurs; l'incapacité de protéger les droits de propriété intellectuelle de la Société; l'incapacité de la Société à mettre fructueusement en œuvre sa stratégie de fabrication ou à s'adapter aux fluctuations de la demande de la clientèle en raison de contraintes liées à la capacité de fabrication; la hausse des frais de transport et d'expédition ou des perturbations touchant l'infrastructure de transport et d'expédition; les clauses restrictives de certaines des conventions auxquelles est partie la Société touchant et, dans certains cas, limitant considérablement ou interdisant la manière dont la Société exerce ses activités; l'incidence des questions d'ordre fiscal et de la modification des lois fiscales; la dépréciation de la valeur comptable du goodwill et des immobilisations incorporelles à durée d'utilité indéterminée; la détérioration des relations que la Société entretient avec ses employés non syndiqués et syndiqués; le passif des régimes de retraite; les catastrophes naturelles, les conditions météorologiques inhabituellement défavorables, l'éclosion d'épidémies ou de pandémies, les boycottages et les événements géopolitiques; la volatilité du cours des actions à droit de vote subalterne; le fait que la Société est tributaire des bénéfices de ses filiales et de leur distribution à BRP inc.; l'influence importante du groupe Beaudier et de Bain Capital; et les ventes futures d'actions à droit de vote subalterne par le groupe Beaudier, Bain Capital ou des administrateurs, des dirigeants ou des membres de la haute direction de la Société. Ces facteurs ne constituent pas une liste exhaustive des facteurs qui peuvent avoir une incidence sur la Société; toutefois, ils doivent être étudiés attentivement. À moins d'indication contraire, les énoncés prospectifs figurant dans le présent communiqué de presse sont faits en date des présentes, et la Société n'a pas l'intention et décline toute obligation de les mettre à jour ou de les réviser afin de refléter des événements futurs ou des changements de circonstances ou d'opinions, sauf si elle y est tenue en vertu de la réglementation en valeurs mobilières applicable. Si la Société décidait de mettre à jour un énoncé prospectif contenu dans le présent communiqué de presse, il ne faudrait pas en conclure que la Société fera d'autres mises à jour relatives à cet énoncé, à des questions connexes ou à tout autre énoncé prospectif. Les énoncés prospectifs figurant dans le présent communiqué de presse sont présentés expressément sous réserve de la présente mise en garde.

PRINCIPALES HYPOTHÈSES

La Société a formulé un certain nombre d'hypothèses liées à l'économie, au marché et à son exploitation dans la préparation et la formulation de certains énoncés prospectifs contenus dans le présent communiqué de presse, notamment les hypothèses suivantes : les activités au sein des industries des produits saisonniers et des produits toutes saisons s'inscrivant dans les tendances actuelles et un contexte macroéconomique et géopolitique toujours difficile; la volatilité prévue de la part de marché; les principales monnaies dans lesquelles la Société exerce ses activités demeureront près des niveaux actuels; il n'y aura aucun changement important aux lois fiscales ou aux traités applicables à la Société; la base d'approvisionnement pourra continuer de soutenir le développement de produits et les taux de production prévus selon des modalités commercialement acceptables en temps opportun; l'absence de conditions météorologiques inhabituellement défavorables, en particulier en période de pointe. BRP met le lecteur en garde contre le fait que ces hypothèses pourraient ne pas se concrétiser et que, en raison du contexte macroéconomique et géopolitique difficile dans lequel la Société évolue, y compris, plus particulièrement, l'incertitude concernant l'évolution potentielle des tarifs, droits de douane et autres restrictions commerciales (ainsi que de toute mesure de rétorsion) et l'instabilité géopolitique qui règne actuellement au Moyen-Orient et son incidence potentiellement négative sur l'économie mondiale, ces hypothèses, qui étaient considérées comme raisonnables au moment où elles ont été formulées, pourraient comporter un degré d'incertitude élevé. Ces hypothèses tiennent compte de certains tarifs douaniers américains actuellement en vigueur, mais ne tiennent pas entièrement compte de l'expansion potentielle des tarifs douaniers américains, notamment des droits de douane sur toutes les importations provenant du Canada et du Mexique, ni de l'imposition potentielle de tarifs de rétorsion. Étant donné l'évolution rapide de la situation et la grande incertitude quant à la durée d'une éventuelle guerre commerciale, il est difficile de prédire les répercussions sur l'économie dans son ensemble. De nouveaux tarifs douaniers et ceux en vigueur pourraient avoir une incidence importante sur les perspectives quant à la croissance économique, aux dépenses des consommateurs, à l'inflation et au dollar canadien.

MESURES NON CONFORMES AUX NORMES IFRS

Le présent communiqué de presse renvoie à certaines mesures non conformes aux normes IFRS. Ces mesures ne sont pas reconnues par les normes IFRS, n'ont pas de définition normalisée prescrite par les normes IFRS et sont donc difficilement comparables à des mesures similaires présentées par d'autres sociétés. Ces mesures sont plutôt fournies à titre d'information additionnelle en complément des mesures conformes aux normes IFRS, de manière à favoriser une compréhension approfondie des résultats d'exploitation de la Société du point de vue de la direction. Ainsi, ces mesures ne devraient pas être considérées de manière isolée ni en remplacement de l'analyse de l'information financière de la Société présentée en vertu des normes IFRS. La Société utilise des mesures non conformes aux normes IFRS, notamment les mesures ci-dessous.

Mesures non conformes aux normes IFRS

	Définition	Motif
BALIA normalisé	Bénéfice net avant les frais financiers, les produits financiers, la charge (l'économie) d'impôt, la dotation à l'amortissement et les éléments normalisés	Aider les investisseurs à évaluer la performance financière des activités d'exploitation de la Société sur une base continue en excluant certains éléments hors trésorerie, comme la dotation à l'amortissement, la charge de perte de valeur, le gain ou la perte de change sur la dette à long terme libellée en dollars américains de la Société et le gain ou la perte de change sur certaines des obligations locatives de la Société. D'autres éléments, comme les coûts de restructuration, les coûts liés à la réduction progressive de la production, les gains ou les pertes non récurrents et les frais connexes à l'acquisition, pourraient être exclus du bénéfice net lors du calcul du BALIA normalisé étant donné qu'ils sont considérés comme n'étant pas représentatifs de la performance opérationnelle de la Société.
Bénéfice net normalisé	Bénéfice net avant les éléments normalisés ajustés pour tenir compte de l'incidence fiscale sur ces éléments	En plus de la performance financière des activités d'exploitation, cette mesure tient compte de l'incidence des activités d'investissement, des activités de financement et de l'impôt sur le résultat sur les résultats financiers de la Société.
Charge d'impôt normalisée	Charge d'impôt ajustée pour tenir compte de l'incidence fiscale sur les éléments normalisés et pour normaliser certains éléments d'impôts spécifiques	Aider les investisseurs à déterminer la charge d'impôt relative aux éléments normalisés décrits précédemment, car ceux-ci sont considérés comme n'étant pas représentatifs de la performance opérationnelle de la Société.
Taux d'imposition effectif normalisé	Fondé sur le bénéfice net normalisé avant la charge d'impôt normalisée	Aider les investisseurs à déterminer le taux d'imposition effectif, y compris les éléments normalisés décrits précédemment, car ceux-ci sont considérés comme n'étant pas représentatifs de la performance opérationnelle de la Société.
Bénéfice normalisé par action – de base et dilué	Calculé en divisant le bénéfice net normalisé par le nombre moyen pondéré d'actions – de base et dilué	Aider les investisseurs à déterminer la performance financière normalisée des activités par action de la Société.
Flux de trésorerie disponibles	Flux de trésorerie provenant des activités d'exploitation moins les acquisitions d'immobilisations corporelles et d'immobilisations incorporelles	Aider les investisseurs à évaluer les capacités de la Société à générer des liquidités qui pourraient être disponibles pour les actionnaires et servir au remboursement de la dette et aux regroupements d'entreprises, après les dépenses d'investissement.

La Société est d'avis que les mesures non conformes aux normes IFRS constituent des mesures additionnelles importantes de la performance financière, car elles éliminent les éléments qui ont moins d'incidence sur la performance financière de la Société, faisant ainsi ressortir les tendances de ses principales activités qui pourraient ne pas être apparentes lorsque l'on se fie uniquement aux mesures financières conformes aux normes IFRS. La Société est également d'avis que les analystes en valeurs mobilières, les investisseurs et les autres parties intéressées utilisent fréquemment des mesures non conformes aux normes IFRS dans leur évaluation des émetteurs, dont une grande partie utilise des mesures semblables dans la présentation de ses résultats. La direction utilise aussi des mesures non conformes aux normes IFRS afin de faciliter les comparaisons de la performance financière d'une période à l'autre, de préparer les budgets d'exploitation annuels, d'évaluer la capacité de la Société à satisfaire ses besoins futurs en matière de service de la dette, de dépenses d'investissement et de fonds de roulement, et également à titre de composante dans le calcul de la rémunération incitative à court terme des employés de la Société. Comme d'autres sociétés peuvent calculer différemment ces mesures non conformes aux normes IFRS, ces paramètres ne sont pas comparables à des mesures désignées de façon semblable présentées par d'autres sociétés.

La Société invite le lecteur à se reporter aux tableaux ci-dessous pour connaître les rapprochements entre les mesures non conformes aux normes IFRS présentées par la Société et les mesures conformes aux normes IFRS les plus directement comparables.

Tableaux de rapprochement²

Le tableau suivant présente le rapprochement entre les mesures non conformes aux normes IFRS et leurs mesures conformes aux normes IFRS respectives.

(en millions \$ CA)	Trimestres clos les		Semestres clos les	
	31 juillet 2026	31 juillet 2025	31 juillet 2026	31 juillet 2025
(Perte nette) bénéfice net	(136,8) \$	57,1 \$	(9,5) \$	218,1 \$
Éléments normalisés				
Perte (gain) de change sur la dette à long terme et les obligations locatives	73,7	7,0	82,7	(121,6)
Coûts liés aux regroupements d'entreprises ³	1,0	3,3	2,1	6,4
Régime incitatif à long terme spécial ⁴	—	4,4	—	4,4
Coût lié à la transition de la haute direction ⁵	—	2,5	—	2,5
Restructuration financière d'un fournisseur ⁶	74,8	—	74,8	—
Autres éléments ⁷	—	1,0	—	1,9
Ajustement au titre de l'impôt ^{1, 8}	(25,7)	(8,4)	(28,6)	(10,2)
Bénéfice net (perte nette) normalisé(e)¹	(13,0)	66,9	121,5	101,5
Charge (économie) d'impôt normalisée ¹	(5,3)	(12,4)	45,1	3,4
Frais financiers ajustés ¹	50,3	50,5	94,9	97,1
Produits financiers	(5,4)	(3,3)	(8,5)	(4,6)
Dotation à l'amortissement ajustée ¹	112,2	111,5	220,2	216,6
BAIIA normalisé¹	138,8 \$	213,2 \$	473,2 \$	414,0 \$

1. Se reporter à la rubrique « Mesures non conformes aux normes IFRS ».

2. Les chiffres sont présentés sur la base des activités poursuivies.

3. Coûts de transaction et amortissement des immobilisations incorporelles liés aux regroupements d'entreprises.

4. Juste valeur marginale comptabilisée en raison d'un régime incitatif à long terme spécial.

5. Comprend l'incidence de l'acquisition anticipée des droits relatifs aux options d'achat d'actions de la haute direction.

6. Comprend les coûts liés à la restructuration financière d'un fournisseur.

7. Les autres éléments comprennent les coûts de transaction liés à la vente des entreprises du Groupe marin ainsi que les coûts de restructuration.

8. L'ajustement au titre de l'impôt se rapporte à l'impôt au titre des éléments normalisés assujettis à l'impôt et pour lesquels l'impôt sur le résultat a été comptabilisé, ainsi qu'à l'ajustement au titre de l'incidence de l'écart de change lié aux activités mexicaines.

Le tableau suivant² présente le rapprochement entre les éléments inclus dans le bénéfice net normalisé¹ et le BAIIA normalisé¹ et les mesures conformes aux normes IFRS respectives, et présente également le calcul du bénéfice normalisé par action – de base et dilué¹.

(en millions \$ CA, sauf les données par action)	Trimestres clos les		Semestres clos les	
	31 juillet 2026	31 juillet 2025	31 juillet 2026	31 juillet 2025
Rapprochement de la dotation à l'amortissement				
Dotation à l'amortissement	112,9 \$	113,0 \$	221,6 \$	219,5 \$
Amortissement des immobilisations incorporelles liées aux regroupements d'entreprises	(0,7)	(1,5)	(1,4)	(2,9)
Dotation à l'amortissement ajustée¹	112,2 \$	111,5 \$	220,2 \$	216,6 \$
Rapprochement de la charge d'impôt				
Charge (économie) d'impôt	(31,0) \$	(20,8) \$	16,5 \$	(6,8) \$
Ajustement au titre de l'impôt ³	25,7	8,4	28,6	10,2
Charge (économie) d'impôt normalisée¹	(5,3) \$	(12,4) \$	45,1 \$	3,4 \$
Rapprochement des frais financiers				
Frais financiers	50,6 \$	50,5 \$	95,6 \$	97,1 \$
Autres	(0,3)	—	(0,7)	—
Frais financiers ajustés¹	50,3 \$	50,5 \$	94,9 \$	97,1 \$
Calcul du bénéfice normalisé par action – de base¹				
Bénéfice net (perte nette) normalisé(e) ¹	(13,0) \$	66,9 \$	121,5 \$	101,5 \$
Participations ne donnant pas le contrôle	0,2	0,8	0,8	0,9
Nombre moyen pondéré d'actions – de base	72 756 365	73 040 187	72 950 539	73 036 072
Bénéfice normalisé par action – de base¹	(0,18) \$	0,93 \$	1,68 \$	1,40 \$
Calcul du bénéfice normalisé par action – dilué¹				
Bénéfice net (perte nette) normalisé(e) ¹	(13,0) \$	66,9 \$	121,5 \$	101,5 \$
Participations ne donnant pas le contrôle	0,2	0,8	0,8	0,9
Nombre moyen pondéré d'actions – dilué ⁴	72 756 365	73 616 757	73 529 444	73 569 234
Bénéfice normalisé par action – dilué¹	(0,18) \$	0,92 \$	1,66 \$	1,39 \$

1. Se reporter à la rubrique « Mesures non conformes aux normes IFRS ».

2. Les chiffres sont présentés sur la base des activités poursuivies.

3. L'ajustement au titre de l'impôt se rapporte à l'impôt au titre des éléments normalisés assujettis à l'impôt et pour lesquels l'impôt sur le résultat a été comptabilisé, ainsi qu'à l'ajustement au titre de l'incidence de l'écart de change lié aux activités mexicaines.

4. Le nombre moyen pondéré d'actions après dilution en circulation utilisé pour calculer le bénéfice dilué normalisé par action¹ pour le semestre clos le 31 juillet 2026 était de 73 529 444. La différence entre ce nombre et le nombre moyen pondéré d'actions après dilution en circulation utilisé pour le calcul du bénéfice dilué par action s'explique par une perte nette présentée selon les mesures conformes aux normes IFRS pour la même période.

Le tableau suivant présente le rapprochement entre les flux de trésorerie nets provenant des activités d'exploitation, sur une base consolidée, et les flux de trésorerie disponibles¹.

(en millions \$ CA)	Semestres clos les	
	31 juillet 2026	31 juillet 2025
Flux de trésorerie nets provenant des activités d'exploitation	686,8 \$	373,1 \$
Acquisitions d'immobilisations corporelles	(105,5)	(115,5)
Acquisitions d'immobilisations incorporelles	(21,9)	(18,4)
Flux de trésorerie disponibles¹	559,4 \$	239,2 \$
Flux de trésorerie disponibles provenant des activités poursuivies ¹	560,4 \$	301,9 \$
Flux de trésorerie disponibles liés aux activités abandonnées ¹	(1,0) \$	(62,7) \$

¹. Se reporter à la rubrique « Mesures non conformes aux normes IFRS ».

-30-

Demande média :

Émilie Proulx
Relations avec les médias
media@brp.com

Relations avec les investisseurs :

Philippe Deschênes
Relations investisseurs
philippe.deschenes@brp.com